

Identifier sa raison d'être & formuler une promesse attractive



OBJECTIFS DU MODULE 1

- Trouver et définir votre raison d'être
- Définir votre vision et votre mission d'entreprise
- Formuler une promesse attractive



POUR QUI

- Membres de conseils d'administrations ou de comité d'associations
- Dirigeants de PME et de micro-entreprises
- Nouveaux entrepreneurs qui débutent
- Dirigeants d'associations professionnelles



PRÉ-REQUIS

Aucun



DURÉE

1 jour

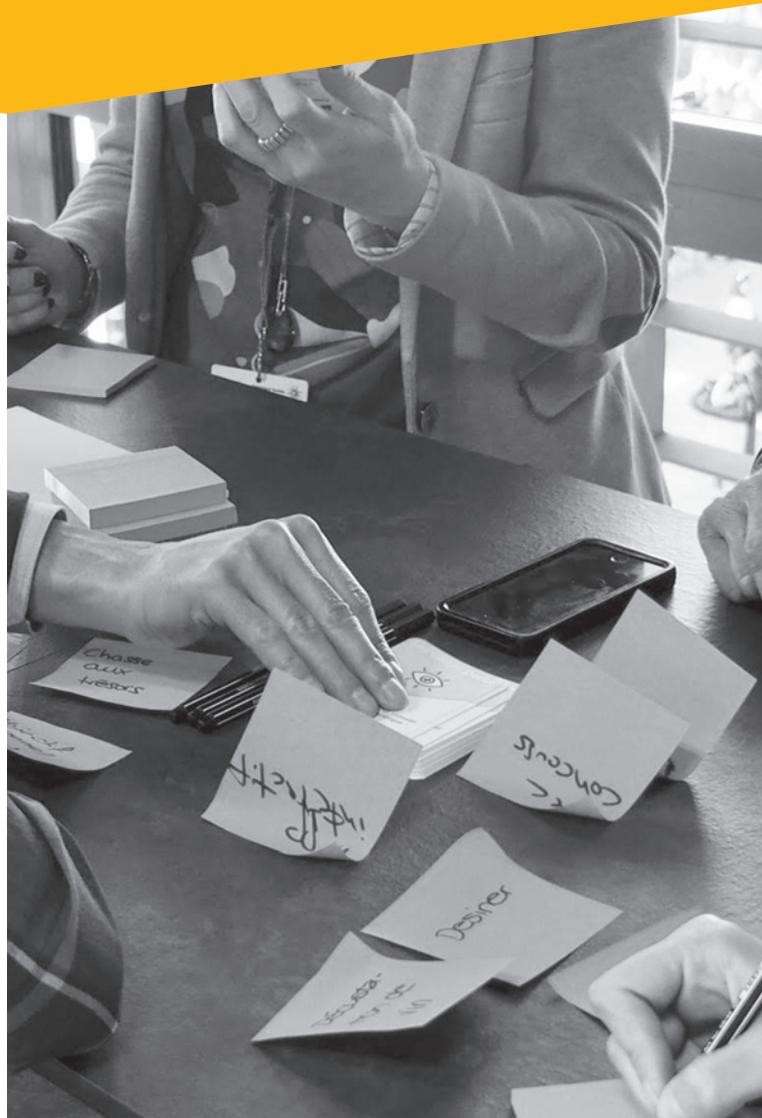


PRIX HT

CHF 500.- / pers.

Une vision et une mission

C'est en voulant résoudre un problème que les entrepreneurs à succès créent et développent leurs entreprises. Ils font ce qu'ils font avec passion avec une vision qui leur permettra de construire une mission claire pour les guider dans la mise en oeuvre opérationnelle.



Renseignements et inscription

www.experientiel.ch/formation

welcome@experientiel.ch

+41 79 785 26 79

Identifier sa raison d'être & formuler une promesse attractive

Objectifs du plan de formation

Ce que vous allez apprendre

- Toute entreprise à succès (pérenne) repose sur la proposition d'une solution efficace à un problème réel, douloureux, qui a de l'avenir et qui concerne suffisamment de gens.
- Identifier un bon problème et avoir envie de le résoudre est essentiel.
- Comment identifier un bon problème
- Formuler une vision
- Déterminer sa mission
- Transformer la mission en promesse

Ce que vous allez faire

- Identifier les problèmes à résoudre dans son domaine d'activité
- Les prioriser et analyser les causes
- Définir les besoins de recherche complémentaire pour vérifier les hypothèses
- Formuler une vision et une mission
- Formuler une promesse

Programme de la journée

08:00 - 09:00	Introduction théorique
09:00 - 10:00	Identifier les problèmes (clients) à résoudre dans son activité
09:00 - 10:00	Pause
10:15 - 11:15	Prioriser les problèmes selon les douleurs supposées, les ressources nécessaires et l'envie de les résoudre
11:15 - 12:15	Rechercher les causes du problème principal retenu et définir les besoins d'information pour vérifier les hypothèses
12:15 - 13:30	Pause de midi
13:30 - 14:30	Formuler une vision motivante
14:30 - 15:30	Formuler une mission et une promesse
15:30 - 15:45	Pause
15:45 - 16:45	Conclusion, questions réponses



COMPRIS DANS LE PRIX

- Formation et support
- Pauses café, thé, eau
- Matériel remis par le formateur



INSCRIPTION/RENSEIGNEMENTS



www.experientiel.ch/formation
welcome@experientiel.ch
 +41 79 785 26 79